

אוגוסט 2011

**הנדון: מענק ממשלתי עד 700,000 ₪ לסייע לחברות בהקמת מרכז שיווק למוצריהם בהודו**  
**הצעת להגשת תכנית ייעודית הודו סין, המעניקה סיוע תלת שנתי לצורך**  
**הקמת נציגויות שיווקיות לחברות ישראליות.**

א.ג.ב.

**1. כללי**

משרת התמ"ת אישר בימים האחרונים תוכנית סיוע לחברות בינוניות בגובה של עד 700,000 ₪ לכל חברה בהקמת תשתית שיווקית בהודו ובסין. מטרת התכנית היא להגדיל את מספר החברות הישראליות הפעילות בהודו ובסין, לסייע להן בהעמקת חדירתן בשווקי אסיה ולהגדיל את נפחי המסחר בזירות בטווח הארוך. במסגרת התכנית ניתן לקבל השתתפות במימון עלויות הצבת עובדי חברה בהודו וסין, שכירת יועץ מקומי, הפעלת משרד, מענק חד פעמי להקמת "בטא-סייט" להוכחת יישום מקומי של הטכנולוגיה או המוצר בשוק היעד. התוכנית מלווה את החברות לאורך שלוש שנים ומחייבת עמידה בתנאי הסף והגשת תוכנית שיווק אסטרטגית תוך כדי הצגת שווקי היעד והפוטנציאל המסחרי.

חברת **וי-אינדיה בע"מ** המתמחה בהקמת תשתיות עסקיות בהודו ומשרד **רואי החשבון חסדאי שטרנברג רחמני** מקבוצת אליוט הבין לאומית חברו על מנת ללוות חברות בהכנה, תכנון, ליווי והצגת החברות לזועדה הבוחנת. ניסיונו ומעורבותנו לאורך השנים בתכנון עסקי, מימוש פעילויות עסקיות באסיה והצלחה מוכחת בקבלת מענקים ממשלתיים עומדת לרשות לקוחותינו תוך שמירה על שקיפות מרבית ושימוש במשאבינו הבין לאומיים.

**2. תנאי סף לקבלת המענק**

- 2.1 הפונה הינו חברה ישראלית, שמתקיימים בה כל התנאים הבאים **במצטבר**;
- 2.2 מחזור המכירות בשנה הקלנדרית שקדמה לשנת הגשת הבקשה (להלן: "המכירות") עמד על סכום שבין 20 ל-200 מיליוני שקלים. (ניתן להוכיח גם בשנים קודמות).
- 2.3 היצוא השנתי הוא לפחות 10% מהמכירות.
- 2.4 היצוא למדינות היעד אינו עולה על 30% מסך היצוא השנתי או אינו עולה על 20 מיליון ₪ לשנה (הנמוך מבניהם).

**3. מענק:**

- 3.1 המענק הינו שיעור ההשתתפות בהוצאות המוכרות. הוועדה יכולה להחליט על אישור אחד או יותר מהמענקים המפורטים להלן:
- 3.2 מענק בגין השתתפות בעלויות הצבת עובד חברה או חברת בת במדינת יעד, כחלק מתכנית להקמת מערך שיווקי כולל להגברת החדירה והיצוא לאותה מדינה; השתתפות זו תהא בשיעור של 50% מעלות העובד במדינת היעד ולא תעלה על 480,000 ₪ לשנה במשך שלוש שנים.
- 3.3 מענק בגין השתתפות בעלות יועץ מקומי השתתפות זו תהא בשיעור של 50% מעלות יועץ מקומי (כולל הכנת תכנית אסטרטגית) ולא תעלה על 160,000 ₪ לשנה במשך שלוש שנים.
- 3.4 מענק בגין השתתפות בעלויות לוגיסטיות הכרוכות בהפעלת משרד במדינת היעד. השתתפות זאת תהא בשיעור של 50% מהעלות הלוגיסטית הכרוכה בהפעלת המשרד, אך לא יותר מ-60,000 ₪ לשנה במשך שלוש שנים.
- 3.5 "מענק בטא סייט" – מענק בשיעור של 50%, ולא יותר מ-400,000 ש"ח למימון הוצאות הנדרשות להוכחת יישום מקומי של הטכנולוגיה/מוצר וליצירת Reference account בשוק היעד. מענק בטא

תעש 3, רמת גן 52512 • טל. 03-6119119 • פקס. 03-6119111 • פקס. 03-6119111 • info@csr-cpa.co.il  
www.alliott.co.il • Tel. 03-6119119 • Fax. 03-6119111 • 3 Ta'as St., Ramat Gan 52512, Israel

[Sales@vindia.co.il](mailto:Sales@vindia.co.il)  
Keafr sabba 43 Israel

טל. 077-2188448 • פקס: 077-2188446  
Nagpur Mr4 Road vindia Services Pvt Ltd India

ויאנדיה - ויצמן 43 כפר סבא  
[www.vindia.co.il](http://www.vindia.co.il)

סייט יאושר לצורך מימון הוצאות הנדרשות להצלחת הפרויקט בהתאם למאפיינים הייחודיים של מדינות היעד.

3.6. קבעה הוועדה כי חברה זכאית לקבל מענק לפי סעיפים 8.1, 8.2 ו- 8.3 כולם או חלקם, רשאית הוועדה לשנות את גובה הסכום המקסימלי המאושר לפי כל סעיף ובלבד שהתקיימו התנאים הבאים:

3.6.1. סה"כ הסכום שתקבל החברה בגין סעיפים 8.1 – 8.3 לא יעלה על תקרה של 700,000 ₪ לשנה, אולם אם הוועדה אישרה מענק רק לפי חלק מהסעיפים תשתנה התקרה מ- 700,000 ₪ ל- 640,000 ₪ או 540,000 ₪ או 220,000 ₪ בהתאם לסעיפים שאושרו.

3.6.2. המענק בגין כל סעיף לא יעלה על 50% מהוצאות החברה בפועל בגין אותו סעיף.

סעיף השתתפות בתוכנית	היקף ההחזר	חלקו היחסי של הסיוע
הצבת נציג החברה בהודו או דומה לו	480,000 ₪ בשנה	50%
ייעוץ ולייווי מקומי	160,000 ש"ח	50%
תפעול מקומי	60,000 ש"ח	50%
הדגמת יכולת מקומית (בטא-סייט)	400,000 ש"ח	50%

#### 4. מועד מימוש המענק

4.1. על החברה לקיים את הפעילות בגינה ניתן המענק בתוך תקופה של 12 חודשים מיום הוצאת

כתב האישור. בסמכות הוועדה לאשר הארכת תקופה נוספת של עד 4 חודשים, בהתאם לבקשת החברה. חברה אשר אושרה לה תקופה נוספת, רשאית הוועדה לשנות את שנת הבסיס לצורך חישוב התמלוגים בהתאם.

4.2. יש להגיש את התוכניות העסקיות, ניתוח הדוחות ומאזנים עד לאוקטובר 2011.

#### 5. הגשת מועמדות

5.1. על מנת לגשת לתוכנית יש לערוך ניתוח דוחותיה הכספיים של החברה, להגיש תוכנית עסקית

אסטרטגית לפעילות בהודו לשלוש שנים הקרובות, יש להציג הערכת היתכנות מקצועית, תחרות מסחרית בהודו, מבנה הוצאות ויעדי פעילות. משרדינו יטפלו בכל הליך ההגשה, הצגת התוכנית בפני הוועדה ובהמשך נלווה את החברה להצלחה ועמידה ביעדיה העסקיים על פי התוכנית המאושרת.

#### 6. הצעת מחיר

6.1. 5% מגובה המענק שיבוקש.

6.2. 5% מגובה המענק שיאושר.

נשמח לעמוד לרשותכם

רו"ח בני רחמני – שותף בכיר

אמנון שחרור – מנכ"ל ויאנדיה